

Oficina Económica y Comercial
de la Embajada de España en El Cairo

Notas Sectoriales

El mercado de la maquinaria agrícola en Egipto

ICEX

El mercado de la maquinaria agrícola en Egipto

Esta nota ha sido elaborada por Teresa Poveda Victoria bajo la supervisión de la Oficina Económica y Comercial de la Embajada de España en El Cairo

Junio de 2008

ÍNDICE

CONCLUSIONES	4
I. DEFINICION DEL SECTOR	5
1. Delimitación del sector	5
2. Clasificación arancelaria	5
II. OFERTA	7
1. Tamaño del mercado	7
2. Producción local	10
3. Importaciones	15
III. ANÁLISIS CUALITATIVO DE LA DEMANDA	24
IV. PRECIOS Y SU FORMACIÓN	25
V. PERCEPCIÓN DEL PRODUCTO ESPAÑOL	27
VI. DISTRIBUCIÓN	28
VII. CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO	30
VIII. ANEXOS	34
1. Anexo estadístico	34
2. Empresas	46
3. Ferias	47
4. Publicaciones del sector	47

CONCLUSIONES

El mercado de maquinaria agrícola fue estimado en 5000 millones de LE para el año 2003, lo que se traduce en 650 millones de euros aproximadamente. Este sector se benefició los años anteriores de un dinamismo claramente más fuerte, puesto que el crecimiento medio anual era del 15% entre los años 1997 y el 2001. Sin embargo, se caracteriza por haber sufrido un crecimiento reducido en los años posteriores, alrededor del 5% anual y sigue en general creciendo aunque a una velocidad lenta. Este crecimiento parece aún más retardado si tenemos en cuenta la importancia de la agricultura en Egipto, sector que supone un 15% del PIB y casi un tercio de la mano de obra del país. Además, existe una necesidad real de modernización de gran parte de la maquinaria disponible, pero el reemplazo se ve frenado por los altos precios actuales de estos equipamientos, la falta de condiciones favorables para su financiación y porque la tendencia en Egipto de la mayoría de los agentes es la de utilizar la maquinaria durante un número muy elevado de años.

Los grandes proyectos para hacer viable los cultivo agrícola en el desierto (como es el caso del proyecto Toshka y del Este de Oweinat) suponen por otro lado un desarrollo de la maquinaria pesada agrícola, así como la de riego. Sin embargo, los pequeños agricultores tienen una necesidad constante de disponer de pequeñas máquinas a bajo precio.

Esta necesidad de los pequeños agricultores se ve satisfecha en cierta forma por el rol que juega el Estado en este sector, pues el Ministerio de Agricultura y Recuperación de Tierras es el propietario de más de un 50% de la maquinaria del país, que distribuida por todo el territorio, puede ser arrendada por pequeños y grandes agricultores. No obstante, la tendencia actual del Gobierno es la de reducir la presencia pública en este sector, lo que podría llevar a cambios en esta situación.

Italia es el principal exportador de maquinaria agrícola a Egipto. Además destacan Francia, Alemania Reino Unido, Rusia, y crecientemente otros países como Japón, China y Turquía. La mejor forma de exportar a Egipto es elegir un agente con buen conocimiento en el mercado y talleres apropiados para responder del mantenimiento de la maquinaria. Además, es especialmente interesante que éste tenga experiencia tanto en ventas al sector privado como en la participación en licitaciones para el sector público, pues en este sector todas las compras deben hacerse como regla general a través de concursos públicos.

En consonancia con la baja producción local y su reducida calidad, las barreras de entrada de maquinaria agrícola son poco importantes. Así los aranceles son bajos (del 2 al 5%), no existen barreras legales y no se necesita presentar apenas documentos extras en la importación.

I ■ DEFINICION DEL SECTOR

1. DELIMITACIÓN DEL SECTOR

La presente nota sectorial trata de describir y analizar el mercado de la maquinaria agrícola en Egipto, haciendo especial hincapié en la maquinaria de tamaño grande, como son las cosechadoras, tractores, empacadoras, sembradoras y segadoras, y a los vehículos que se colocan detrás de los tractores principalmente, es decir, aquellos de tipo remolque o trailer.

2. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA

Para facilitar la comprensión del sector se van a delimitar los productos tratados a lo largo de estas páginas a través de sus partidas arancelarias:

Partida 8432: Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte

8432 10 Arados

8432 21 Gradas (rastras), escarificadores, cultivadores, extirpadores, azadas, rotativas (rotocultores), escardadoras y binadoras

8432 30 Sembradoras, plantadoras y trasplantadoras

8432 40 Esparcidores de estiércol y distribuidores de abonos

8432 80 Las demás máquinas, aparatos y artefactos

8432 90 Partes

Partida 8433: Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas (excepto las de la partida 8437)

8433 11 Cortadoras de césped

8433 30 Guadañadoras, incluidas las barras de corte para montar sobre un tractor

8433 40 Prensas para paja o forraje, incluidas las prensas recogedoras

8433 51 Las demás máquinas y aparatos de cosechar; máquinas y aparatos de trillar

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8433 60 Máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas

8433 90 Partes

Partida 8436: Las demás máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura, incluidos los germinadores con dispositivos mecánicos o térmicos incorporados y las incubadoras y criadoras avícolas

8436 80 Las demás máquinas y aparatos

8436 91 Partes

Partida 8437: Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales u hortalizas de vaina secas (excepto las de tipo rural)

Partida 8419: Aparatos y dispositivos, aunque se calienten eléctricamente (excepto los hornos y demás aparatos de la partida 8514), para el tratamiento de materias mediante operaciones que impliquen un cambio de temperatura, tales como calentamiento, cocción, torrefacción, destilación, rectificación, esterilización, pasteurización, baño de vapor de agua, secado, evaporación, vaporización, condensación o enfriamiento (excepto los aparatos domésticos); calentadores de agua de calentamiento instantáneo o de acumulación (excepto los eléctricos)

8419 31 Secadores

- Para productos agrícolas

Partida 8701: Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 8709)

8701 10 Motocultores

8401 90 Los demás

8401 90 11 Tractores agrícolas y tractores forestales (excepto los motocultores), de ruedas

Partida 8416.20: Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola

II. OFERTA

1. TAMAÑO DEL MERCADO

Las siguientes tablas reflejan las estadísticas de producción¹, importación, exportación e indicador de consumo aparente², expresados en dólares americanos, para cada uno de los grupos para los años 2003 a 2007. Para dos de los mismos, no obstante, se presentan los datos para el periodo 2002-2006 por falta de datos del año 2007.

Consumo aparente partida 8432: Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo						
	2003	2004	2005	2006	2007	Crecimiento periodo (2003-2007)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	495.636	1.605.689	1.841.174	1.080.807	2.049.596	313,53%
- Exportaciones	5.176	-	42.163	49.600	724.627	714,59%
Indicador de consumo aparente (*)	490.460	1.605.689	1.799.011	1.031.207	1.324.969	170,15%

Fuente: CAPMAS

¹ Nota: Los datos referentes a la producción de la partida arancelaria no aparecen en ninguna publicación oficial ni asociación de productores, por lo que se carece de tal dato. Para realizar estas tablas se partirá del supuesto de que no hay producción.

² No se trata exactamente del consumo aparente, puesto que no se tienen en cuenta las variaciones de existencias

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Consumo aparente partida 8433: Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas (excepto las de la partida 8437)

	2003	2004	2005	2006	2007	Crecimiento periodo (2003-2007)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	2.354.223	6.661.724	5.124.379	5.817.352	14.278.141	506,49%
- Exportaciones	38.082	166.253	79.287	522	144.213	108,20%
Indicador de consumo aparente (*)	2.316.141	6.495.471	5.045.092	5.816.830	14.133.928	510,24%

Fuente: CAPMAS

Consumo aparente partida 8436: Las demás máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura

	2003	2004	2005	2006	2007	Crecimiento periodo (2003-2007)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	3.996.314	2.206.774	5.171.636	2.845.070	6.559.061	64,13%
- Exportaciones	437.058	87.181	85.120	75.455	891.574	103,99%
Indicador de consumo aparente (*)	3.559.256	2.119.593	5.086.516	2.769.615	5.667.487	59,23%

Fuente: CAPMAS

Consumo aparente partida 8437: Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales u hortalizas de vaina secas (excepto las de tipo rural)

	2003	2004	2005	2006	2007	Crecimiento periodo (2003-2007)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	6.782.398	8.366.457	7.233.231	11.626.492	6.529.963	-3,72%
- Exportaciones	11.870	87.554	3.994	6.280	10.087	-15,02%
Indicador de consumo aparente (*)	6.770.528	8.278.903	7.229.237	11.620.212	6.519.876	-3,70%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Fuente: CAPMAS

Consumo aparente partida 8419.31: Secadores, para productos agrícolas

	2002	2003	2004	2005	2006	Crecimiento periodo (2002-2006)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	31.844	821.496	36.271	59.101	75.121	135,90%
- Exportaciones	-	-	-	-	-	-
Indicador de consumo aparente (*)	31.844	821.496	36.271	59.101	75.121	135,90%

Fuente: CAPMAS

Consumo aparente partida 8701: Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 8709)

	2003	2004	2005	2006	2007	Crecimiento periodo (2003-2007)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	4.365.288	11.387.051	50.405.449	71.828.032	71.759.724	1543,87%
- Exportaciones	803.559	401.228	22.850.236	9.985	29.560	-96,32%
Indicador de consumo aparente (*)	3.561.729	10.985.823	27.555.213	71.818.047	71.730.164	1913,91%

Fuente: CAPMAS

Consumo aparente partida 8716.20: Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola

	2002	2003	2004	2005	2006	Crecimiento periodo (2002-2006)
<i>Producción</i>	-	-	-	-	-	-
+ Importaciones	-	-	22.809	442.918	165.043	623,59%
- Exportaciones	66.372	481	652.054	155.473	-	134,24%
Indicador de consumo aparente (*)	-66.372	-481	22.809	287.445	165.043	489,34%

Fuente: CAPMAS

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

En términos generales, se observa un aumento de las importaciones de maquinaria agrícola que es especialmente importante en ciertos casos como en el de los tractores y en cuanto a la máquinas cosechadoras y trilladoras. En el caso del resto de maquinaria agrícola pesada y de los remolques, las importaciones varían ligeramente de año a año, manteniéndose el valor de los productos importados aproximadamente en el cómputo global del periodo o fluctúan significativamente, lo que hace que sea mucho más difícil el establecer cuál parece ser la tendencia.

Por otro lado, las exportaciones han crecido considerablemente en cuanto a las máquinas para trabajar y cultivar el suelo, y también en tractores, máquinas para cosechar y trillar y en otros tipos de maquinaria para la agricultura. Las exportaciones de tractores disminuyen sin embargo llamativamente. El destino mayoritario de estas exportaciones parecen ser países árabes (Arabia Saudí, Siria, Sudán, Irak, Emiratos Árabes Unidos, Yemen, Qatar, Kuwait, Libia, Marruecos, Jordania y Argelia) y a veces países africanos como Tanzania, Chad y Eritrea. El hecho de que la maquinaria se dirija desde Egipto a países árabes parece debido al comercio creciente que existe con los mismos y a las características similares de estos mercados.

Pese a las cifras crecientes de las importaciones menos las exportaciones en algunas de las partidas de maquinaria agrícola, el crecimiento de este sector se encuentra un tanto frenado, debido a que el mismo depende fundamentalmente de la demanda de productos por el Ministerio de Agricultura egipcio o por los grandes inversores en las nuevas zonas agrícolas. Parte de las dificultades para el crecimiento de las cifras del sector vienen de que para ambos grupos de demandantes prevalece aún la cultura de utilización de la maquinaria ya adquirida durante un periodo muy largo de años, y por tanto de poco reemplazo de la misma. De entre ellos, el Gobierno es el que parece un poco más enfocado a mejorar la calidad de la maquinaria que el Ministerio de Agricultura posee.

No obstante a lo anterior, el mercado de la maquinaria agrícola debería continuar creciente. El número de maquinarias que Egipto debería tener es de muchas veces el número que tiene según los expertos consultados. Por ello, aunque esta diferencia se deba a los hábitos locales en parte, es de esperar que el mercado crezca cuando la cultura vaya cambiando y se tienda a un reemplazo más habitual de la maquinaria. Todo esto se verá favorecido también si se desarrollan los mecanismos de financiación apropiados pues el aumento de los precios de estos equipamientos en los últimos años ha sido muy importante y esto hace que aún sean menos los que pueden permitirse adquirir maquinaria propia.

2. PRODUCCIÓN LOCAL

Para tratar este punto, dividiremos nuestro análisis en 4 apartados:

- Industria de maquinaria agrícola egipcia

- Recursos naturales

- Tecnología

- Presencia del sector público/privado

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Industria de maquinaria agrícola egipcia

La producción local es muy baja y de calidad reducida lo que no permite confiar en ella cuando se busca un producto de buena calidad. La producción egipcia se limita sobre todo al ensamblaje de material pesado importado durante años de la Europa del Este (Rusia, Ucrania,...), y también de China, para producir materiales como juegos de herramientas y una amplia gama de componentes de sistemas de riego (tubos, filtros, mangueras, etc.) y palas. También se realiza ensamblaje de productos acabados como los tractores.

Sin embargo, hay fabricantes desean llegar más allá del ensamblaje y construir casi la totalidad de la maquinaria para reexportarla después a Oriente Medio y, sobre todo, a África. No obstante, la dificultad para la fabricación local estriba en que los fabricantes egipcios no mejoran en calidad debido a que no pueden permitirse fabricar grandes cantidades de maquinaria si no tienen pedidos de gran entidad para venderla, y esto hace también que no mejoren en la técnica y calidad de su producción.

En cuanto a la concentración geográfica de las empresas, los principales centros de producción de maquinaria agrícola se sitúan en Tanta y Mansoura, ambos en el delta del Nilo al norte de Egipto (Bajo Egipto).

Existe un grupo de empresas grandes, al cual pertenece la empresa pública Arabian Authority for Industrialization, que fabrica maquinaria pesada, como cosechadoras. Sin embargo, la inmensa mayoría de los fabricantes son empresas medianas. Las más destacadas se citan a continuación:

Tanta Motors- Abu Fereikha & Co.

Localización: Tanta, Gharbeya.

Actividad: Fabricante y exportador de equipos metalúrgicos, entre los que se encuentra maquinaria y repuestos para agricultura y horticultura. También es agente de firmas italianas. Fabrica tractores y remolques agrícolas de hasta 40 km/h, y productos como escarificadores, gradas de discos, arados y molinillos bajo marcas como EMAGRO y EL-SHAMS para trilladoras. La calidad de su maquinaria es un poco inferior a la europea.

Mito Agricultural Machinery Trade

Localización: Tanta, Gharbeya

Actividad: Fabricante y exportador de maquinaria y equipos para la agricultura, como tractores, motoarados y otras máquinas para labrar la tierra. Además, también importan maquinaria ligera desde Italia, o incluso sólo componentes aislados italianos que llegan a Egipto con el objetivo de ser ensamblados con otros componentes fabricados por MITO.

Diamond Int'l Engineering Industry

Localización: Sadat City, Menoufeya

Actividad: Fabricante y exportador de máquinas y pulverizadores. Máquinas limpiadoras, cribadoras y aventadoras de semillas. También es distribuidor de sembradoras, plantadoras y equipos para protección de cultivos. La calidad de la maquinaria que esta empresa

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

produce, así como la de la anterior (MITO) es apreciablemente inferior al estándar europeo.

Engineering Automotive Industry

Localización: Helwan, Cairo

Actividad: Fabricante y exportador de equipamiento de transporte, entre el cual se incluye la fabricación de tractores. Esta compañía suministraba tradicionalmente los tractores a la empresa Tractors & Engineering, de carácter estatal.

Recursos naturales

Agricultura

La agricultura es uno de los sectores más importantes dentro de la economía egipcia, contribuyendo en alrededor del 15% del PIB y emplea en torno al 30% de los trabajadores del país. El gobierno ha adoptado una política de liberalización que permite al sector privado a importar o exportar productos agrícolas. Esto ha creado oportunidades de negocio para los suministradores de maquinaria y equipos agrícolas.

La superficie cultivada total es de 3,8 millones de hectáreas, lo cual representa el 4% de la superficie del país. Esta superficie cultivada se espera incrementar en los próximos años, llegando en 2017 a las 4,2 millones de hectáreas, gracias a la política de lucha contra la desertificación con proyectos como el de "Toshka". En relación con esto, el ministro de Sistemas de Riego y Recursos Acuíferos, Mahmoud Abu Zeid, anunció el pasado mes de junio que está previsto en el Plan Nacional de Recursos Acuíferos que se aumente la superficie agrícola de Egipto en un 35% del área que actualmente se cosecha.

Agua

Para la agricultura pueda desarrollarse y extenderse a más zonas de terreno en Egipto, uno de los elementos clave son los recursos hidrológicos que disponga el país. A la hora de analizar los mismos tenemos que distinguir entre los recursos tradicionales y los no tradicionales que están empezando a explotarse.

- Recursos tradicionales:

- El río Nilo es la principal fuente de agua del país. Supone el 98% del total de recursos y de él provienen 55.500 millones de metros cúbicos anuales. Esta cifra fue establecida en el acuerdo firmado con Sudán en 1959 y que ahora este país vecino está intentando disminuir. Etiopía, el otro país directamente implicado, no participó en el acuerdo.
- Agua procedente de acuíferos y aguas subterráneas tanto de la cuenca del Nilo como de fuera. La cantidad que se obtiene de estas fuentes no está bien definida pero estimaciones la cifran en 5.000 millones de metros cúbicos aunque existe un potencial de 12.000 millones de metros cúbicos.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

- Agua procedente de lluvia. Dado el clima desértico de Egipto con escasas lluvias en invierno y limitadas geográficamente a la zona norte del país, el agua de lluvia no se puede considerar como un recurso muy fiable debido a su variabilidad. La cantidad media de agua de lluvia recogida anualmente se puede calcular en 1.500 millones de metros cúbicos.
- Recursos no tradicionales
 - Como consecuencia de la nueva legislación medioambiental se está poniendo especial cuidado en el tratamiento de aguas residuales lo que permite que agua que antes no era tratada y se descargaba directamente en el mar sin ningún tipo de utilización, ahora pueda volver a usarse para fines agrícolas. Actualmente supone 5.000 millones de metros cúbicos pero se espera que esta cantidad se incremente en los próximos años.
 - Agua desalinizada, cuyo volumen se ha ido incrementando en los últimos años gracias a los proyectos de desalinización. Por el momento supone 20 millones de metros cúbicos.

Estos recursos están siendo sobreutilizados corriendo el riesgo de que sean insuficientes si alguno de ellos se ve reducido por alguna razón.

Los principales destinos de los recursos acuíferos son:

- Agricultura: Alcanzando el 84% del total de los mismos.
- Industria: 10%
- Doméstico: 6%

Los factores que en un corto plazo van a afectar al sector del agua en Egipto son:

- Crecimiento de la población
- Limitadas fuentes de abastecimiento.
- Polución
- Marco institucional: los problemas mencionados sólo pueden ser resueltos con un desarrollo del entorno institucional del control del agua.

Estudios realizados por distintas organizaciones internacionales determinan que la cantidad mínima de agua por habitante debe ser 1.000 metros cúbicos al año. Según el METAP (Mediterranean Environmental Technical Assistance Program), Egipto está muy cercano a esta cifra con 930 metros cúbicos al año por persona. Se calcula que para el año 2025 habrá en torno a 630 metros cúbicos de agua por persona, lo que indica que si no se toman medidas de forma inmediata, el país se encontrará en unos grandes niveles de escasez.

El número de personas que pueden acceder a agua potable es generalmente más alto en los núcleos urbanos que en las zonas rurales donde un alto porcentaje de población, entre el 13% y el 48% dependiendo de la zona, no tiene acceso a agua potable.

El satisfacer futuras demandas dependerá de la mejor y más eficiente utilización de los recursos naturales de que dispone el país.

Otro gran problema al que Egipto tiene que hacer frente es el de la calidad del agua, tanto la superficial como la subterránea.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

El insuficiente tratamiento de agua tanto la utilizada con fines agrícolas como industriales hace que aguas no tratadas se viertan sobre agua no contaminada provocando su inutilización e incrementando la escasez.

La construcción de plantas de tratamiento de aguas residuales no se ha realizado a la velocidad de crecimiento de redes de abastecimiento de agua destinadas al regadío o al consumo. Las aguas residuales no son tratadas, lo que supone un alto grado de contaminación medioambiental pudiendo afectar a la salud de los residentes de la zona. Lo mismo ocurre con las aguas residuales que provienen de zonas urbanas, las cuales llevan altos niveles de productos químicos.

Los acuíferos están en peligro de llegar a límites de salinidad que los vuelvan no potables. Canales de regadío y sistemas agrícolas de riego están también explotados por encima de sus posibilidades. Y por último, las costas se encuentran afectadas por los vertidos industriales que sobre ellas se realiza, con repercusiones tanto en el turismo como en la pesca.

Tecnología

La fabricación local se caracteriza por utilizar baja tecnología, y la mayor parte de la producción no cumple con las normas de calidad más estrictas, debido a que son pocos los fabricantes locales que producen bajo licencia o con acuerdos de cooperación tecnológica con empresas extranjeras. Se podría decir que muchos de los fabricantes egipcios producen maquinaria de calidad baja, mientras que algunos pueden llegar a producir máquinas de calidad sólo algo inferior a la calidad europea.

Presencia del sector público/ privado

El Ministerio de Agricultura y de Recuperación de Tierras, a través del departamento de Agricultura Mecanizada posee unos 140 centros de almacenamiento o estaciones de maquinaria repartidas por todo el país. En cuanto a su distribución, debe existir al menos una o dos estaciones de maquinaria en cada uno de los 29 gobernados de Egipto. Estas estaciones tienen sus propios servicios de mantenimiento de la maquinaria y también sus propios conductores de la misma. A través de ellas, el Estado vende a los agricultores y a los inversores de más tamaño el servicio del arrendamiento de la maquinaria, y esto evita que tenga que realizarse por cada particular una muy costosa compra de elementos que luego sólo se utilizan durante unos días.

Se puede decir que el Estado posee en torno al 50-60% del total de maquinaria agrícola en Egipto, y está además especializado en la compra de maquinaria de alto coste, como es la pacadora de paja (80% del mercado) y la máquina cosechadora (75%). Estas maquinarias son difícilmente adquiridas por los agricultores. Para vender esta maquinaria al Egipto es necesario participar en un concurso público o "tender", y en ellos sólo se puede presentar ofertas a través de las empresas egipcias que tienen el permiso general de importación. Aunque el Estado es un agente muy importante consecuentemente en este sector, el Gobierno busca que el peso del sector público se reduzca por lo que las compras de maquinaria no son muy elevadas. Se habla incluso con una cierta frecuencia de la posibilidad de privatizar las estaciones de maquinaria que el Estado posee pero no hay nada claro ni ningún plan concreto publicado al respecto.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Por otra parte, están las grandes empresas o inversores privados, principalmente instalados en las tierras nuevas que están fuertemente mecanizados. Las zonas donde se concentran son las tierras ganadas al desierto, fuera del Delta y de la rivera del Nilo, como pueden ser la zona de Toshka, New Valley, los alrededores del lago Nasr, la península del Sinaí, y las zonas colindantes a las carreteras del desierto Cairo-Alejandro y Cairo-Ismaleya. Estas empresas, que tienen bastante libertad en cuanto a qué tipo de cultivos pueden plantar, se caracterizan porque pueden permitirse una mayor inversión en maquinaria que los pequeños agricultores y dan prioridad a la calidad del material. Sin embargo, es muy común que estos inversores tiendan también sólo a arrendar la maquinaria estatal.

Los pequeños agricultores, localizados en el valle del Nilo y el Delta, en las tierras viejas, están poco equipados y optan por arrendar la maquinaria o por compartirla. La mayor parte de las tierras de cultivo tradicionales se concentra en sus manos, en detrimento de los grandes latifundios. Ello hace que resulte más difícil el proceso de modernización del sector agrícola mediante la introducción de nuevas maquinarias o bien de nuevos métodos de cultivo, más modernos y ante los cuales los pequeños agricultores reaccionan negativamente. Estos agricultores son muy sensibles al precio de la maquinaria.

Existen varias asociaciones privadas y públicas en Egipto que buscan fomentar el desarrollo y la utilización de maquinaria agrícola. Destacamos las que pertenecen al Ministerio de Agricultura:

- Agriculture Engineering Research Institute (AENRI)

Es un instituto de investigación de ingeniería agrícola constituido en 1983 cuyo objetivo principal es ayudar a aumentar la producción agrícola mediante de la introducción de tecnología mecanizada apropiada, sobre todo a pequeñas y medianas explotaciones.

Concretamente, busca el desarrollo de una tecnología adaptada a las condiciones locales, promueve la producción local y transferencia de maquinaria, suministra información técnica, etc.

- The Agricultural Research Center (ARC)

Por otro lado, existen asociaciones en el ámbito privado como la Asociación para las Empresas de Maquinaria Agrícola además de otras para las entidades del campo de los insecticidas, los productores de algodón, etc,...

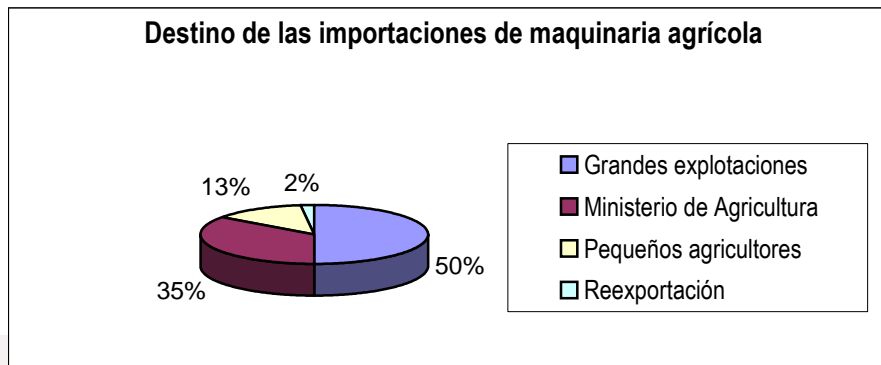
No obstante, cabe destacar que en la cultura empresarial egipcia, el concepto de las asociaciones de empresas no es muy positivo ni tiene muchos seguidores, y se duda de la utilidad de las mismas ya que se considera que las empresas lo que realmente hacen es estar en competencia por lo que no se ven tan favorablemente como en otras partes del mundo estas asociaciones.

3. IMPORTACIONES

Dado que la producción local como hemos visto es poco significativa y, por lo general, no es de alta calidad, Egipto tiene que importar la mayor parte de la maquinaria agrícola que se demanda.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

El destino de las importaciones de maquinaria agrícola en Egipto se distribuye como sigue:



Como se puede ver en los gráficos posteriores, la maquinaria agrícola italiana tiene la cuota de mercado más alta (en torno al 20% del mercado total) gracias a su buena calidad y a sus precios razonables. Sus productos son sembradoras, cultivadores, arados, cosechadoras de maíz, remolques o semirremolques, etc.,...

Algunas de las marcas italianas presentes en Egipto en materia de maquinaria agrícola son: Gaspardo, Lombardini, SICMA, IMAC, Maschio, Fiat, etc.

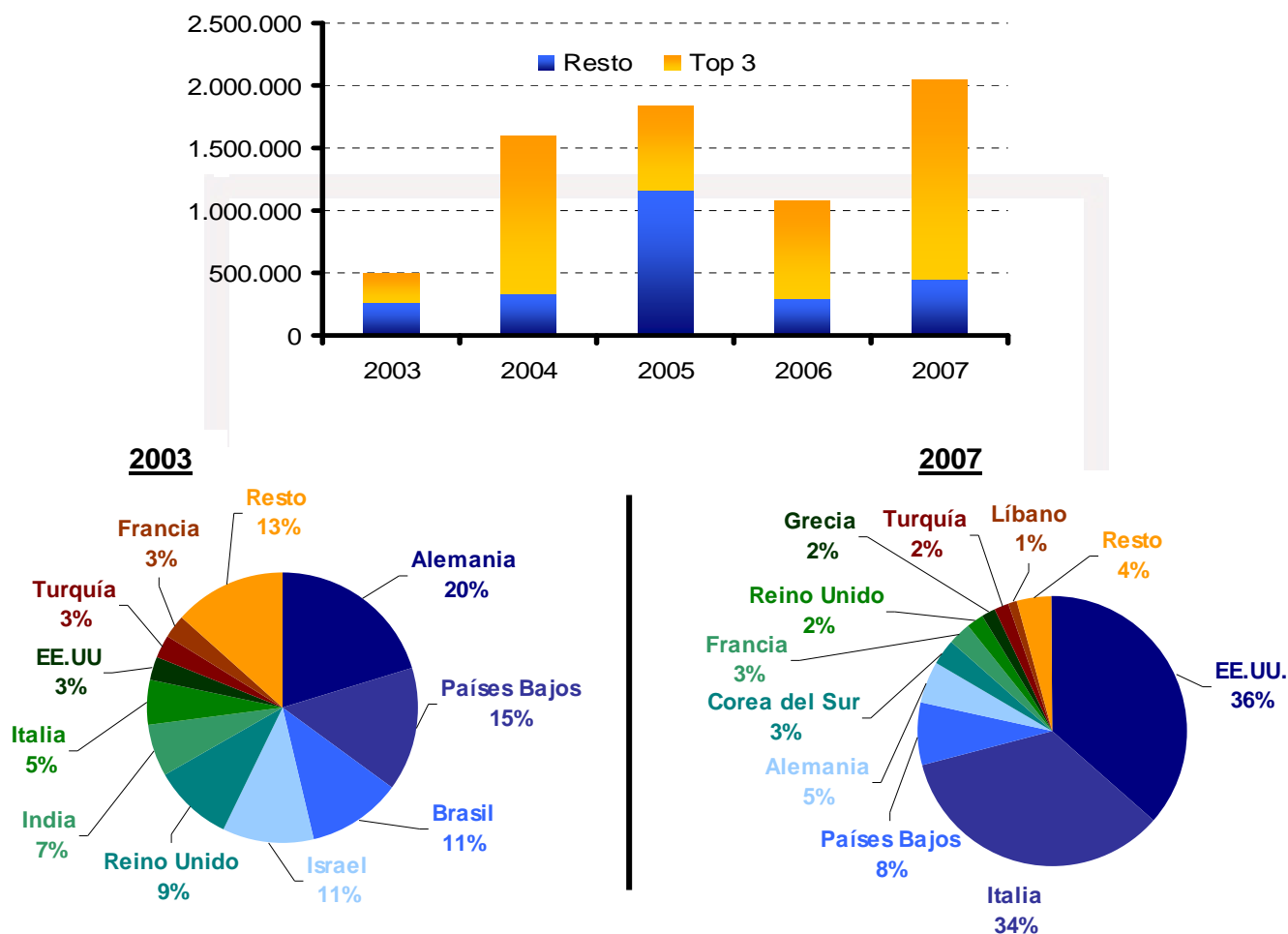
Otros países exportadores a Egipto que conviene destacar son Francia, Alemania (muy importante en cuanto a la exportación a Egipto de cosechadoras), Reino Unido, Rusia. Japón y China tienen una creciente y cada vez fuerte presencia. La maquinaria turca, por otro lado, se está introduciendo lenta pero paulatinamente en el mercado, y resulta más atractiva en los casos en los que se busca una maquinaria que cumpla una determinada función, sin pedir muchos requisitos técnicos específicos sobre la misma. Los productos de todos estos países compiten vigorosamente con los productos estadounidenses o incluso con los brasileños en cuanto a sus relativamente bajos precios y una ventaja comparativa en los fletes, tramitaciones y otros costes de transporte.

En el 2001 se produjo una devaluación de la libra egipcia y desde enero del 2003 el gobierno dejó flotar la divisa libremente en el mercado sin intervenir en la cotización de la misma, con el objeto de mantener el nivel de reservas de divisas y de contener el volumen de las importaciones. La consecuencia fue la caída de la moneda local frente al dólar y el euro y esto a su vez sobre la economía y ha perjudicado los intereses de los empresarios egipcios importadores. Esto se vio reflejado en el volumen de las importaciones del 2002 y el 2003, que sufrió una caída importante, con respecto a los años anteriores. No obstante, para el año 2004 las importaciones en general ya se estaban volviendo a incrementar y en el momento actual siguen la tendencia a la alza. Estos hechos económicos sin embargo han afectado a los precios del mercado que hacen que, aunque es cierto que los precios a los que los productores venden la maquinaria son en términos nominales entre un 15% y un 25% más altos que en 2003, en conjunto la maquinaria es en torno a un 50% más cara (también en términos nominales) debido a la variación experimentada en el periodo del tipo de cambio de la libra egipcia.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8432 Maquinaria para la preparación o el cultivo del suelo

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE ARADOS, GRADAS, ESCARIFICADORES, CULTIVADORAS Y BINADORAS (USD)



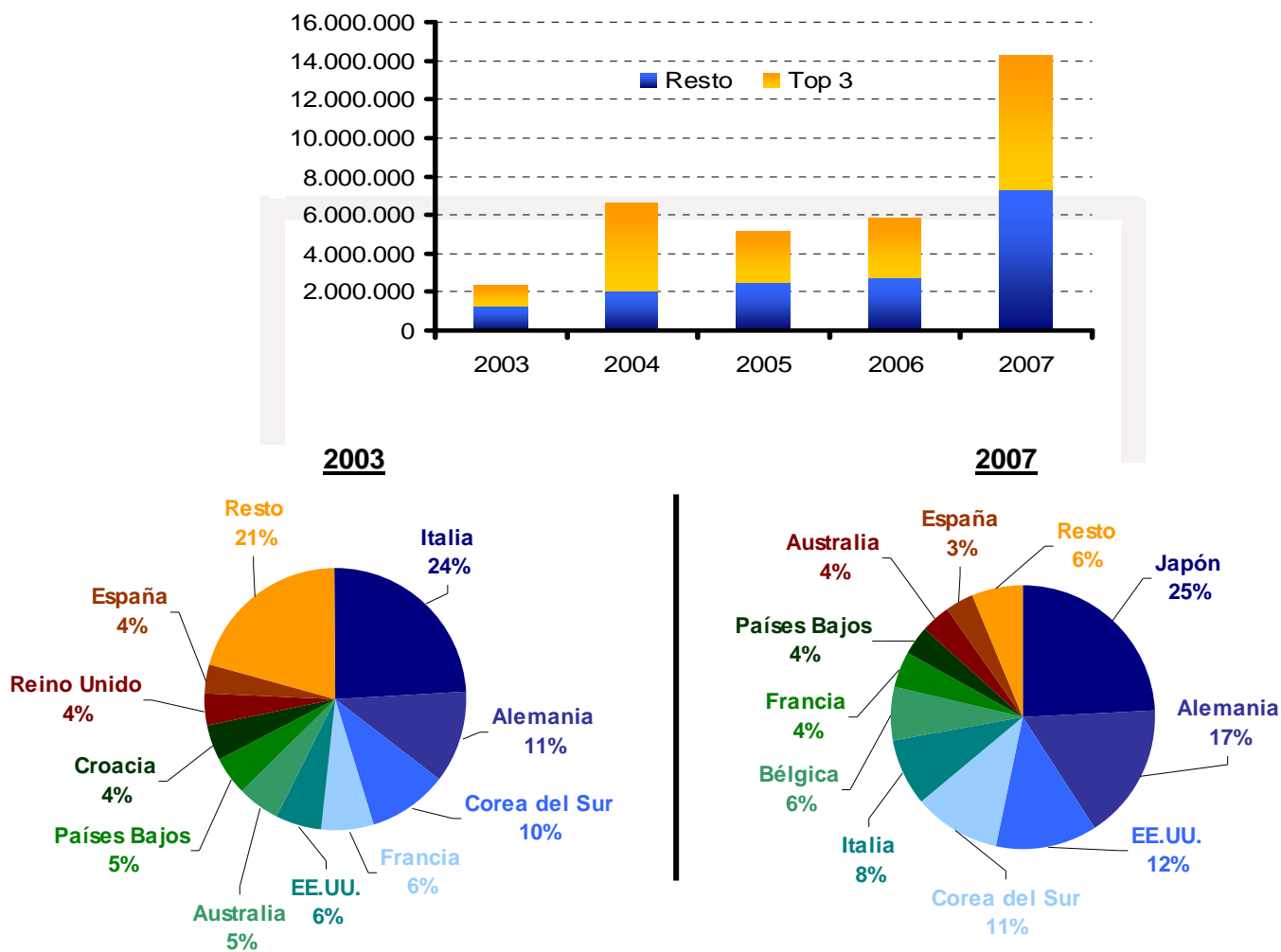
Fuente: CAPMAS, Central Agency for Public Mobilizations and Statistics

Las importaciones de la maquinaria que sirve para preparar y cultivar el suelo se han incrementado en más de un 300% en los últimos 5 años. Estados Unidos es ahora el principal proveedor para Egipto de este tipo de maquinaria e Italia también ocupa un lugar muy importante en exportaciones hacia Egipto. Las importaciones provenientes de Alemania, bastantes variables, son aún de un valor muy similar al que tenían en el año 2003, aunque este país ha perdido cuota de mercado debido a que las exportaciones a Egipto desde otros países sí han crecido considerablemente.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8433 Maquinaria de cosechar o trillar, y para la limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE MAQUINAS PARA HENIFICAR Y TRILLAR, PRENSAS PARA PAJA Y FORRAJE, Y LAS DEMAS MÁQUINAS PARA COSECHAR (USD)



Fuente: CAPMAS

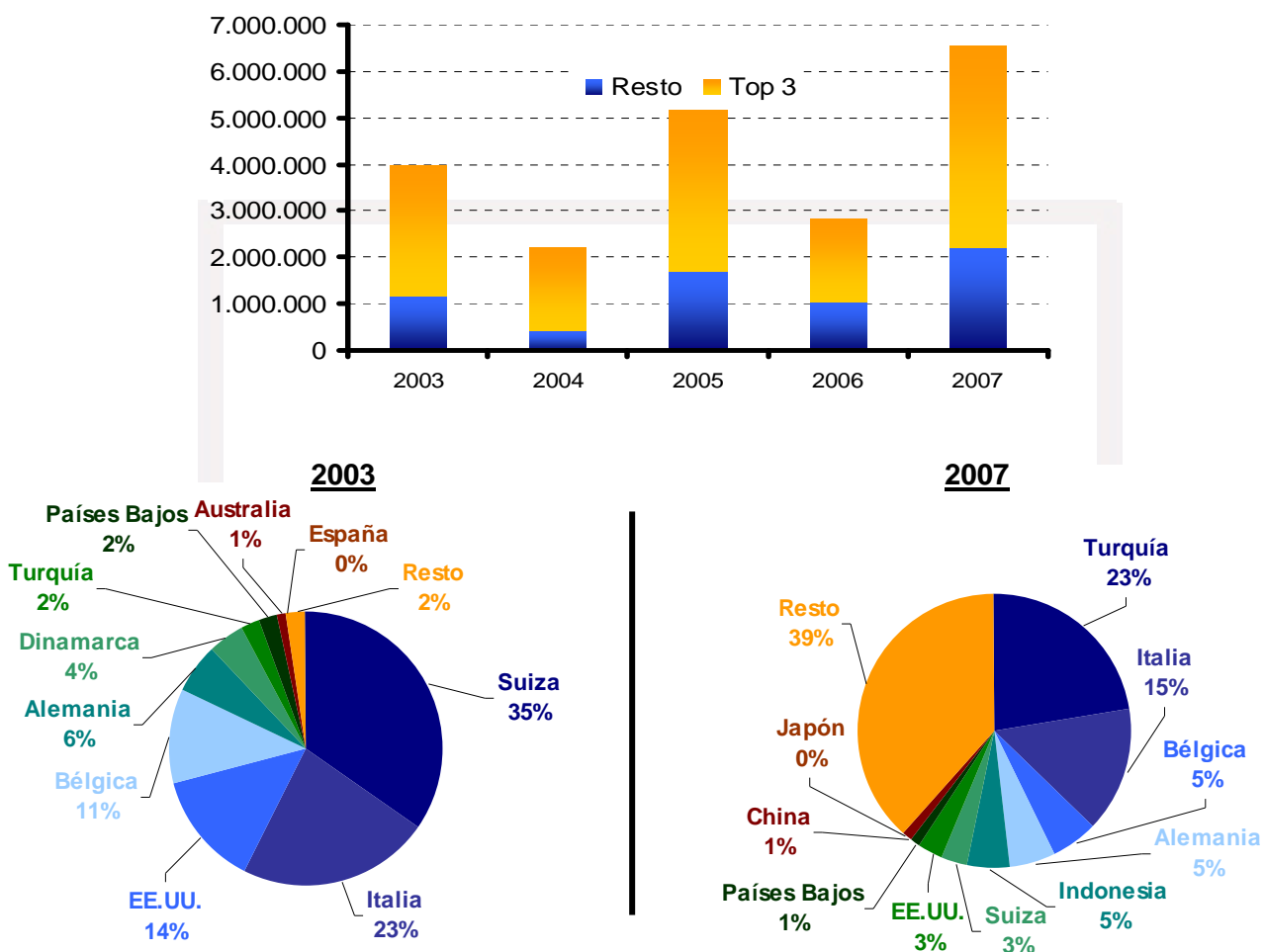
La tendencia importadora en maquinaria de cosechar o trillar, y para la limpieza o clasificación de productos agrícolas es creciente, y Japón y Alemania ha pasado a ocupar los primeros lugares como exportadores hacia el mercado egipcio. El mercado está en el momento actual bastante repartido entre Japón, Corea del Sur, Estados Unidos y Australia, y numerosos países europeos de entre los que destacan Alemania, Italia, Bélgica y Francia. Pese a que la cuota de mercado de exportaciones españolas a Egipto se mantiene aproximadamente, el valor de las mismas es más de cinco veces el valor que tenían en 2003.

Marcas de cosechadoras que pueden encontrarse en Egipto son John Deere (algunas, aunque no muy abundantemente), Class y Kubota. En cuanto a marcas de prensas para paja y forraje también existen algunas máquinas John Deere, Class y maquinaria de marcas italianas.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8436 Las demás máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE LAS DEMÁS MAQUINAS PARA LA AGRICULTURA, HORTICULTURA, SILVICULTURA, AVICULTURA Y APICULTURA (USD)



Fuente: CAPMAS

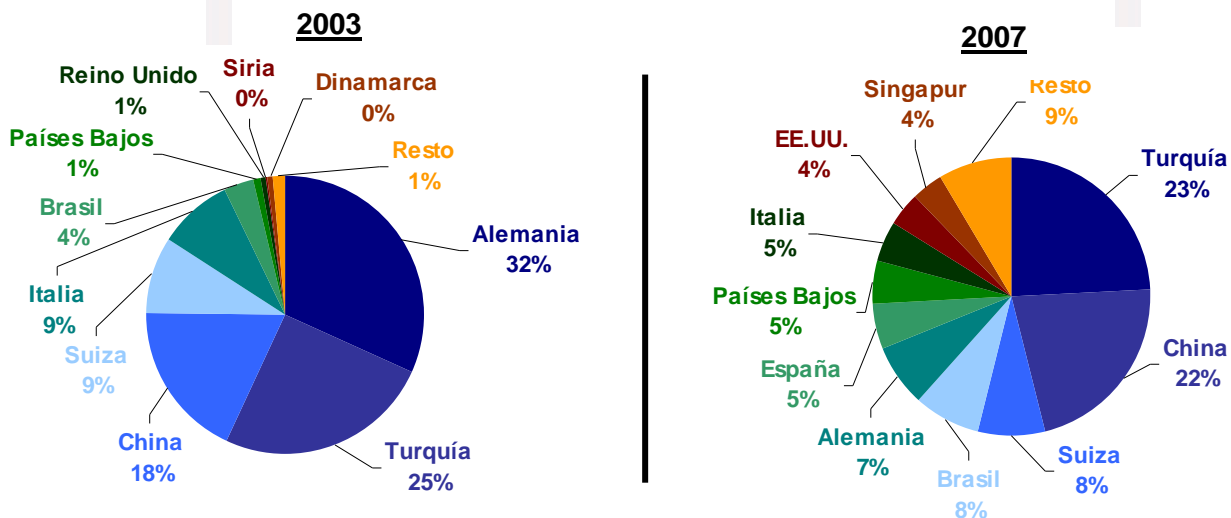
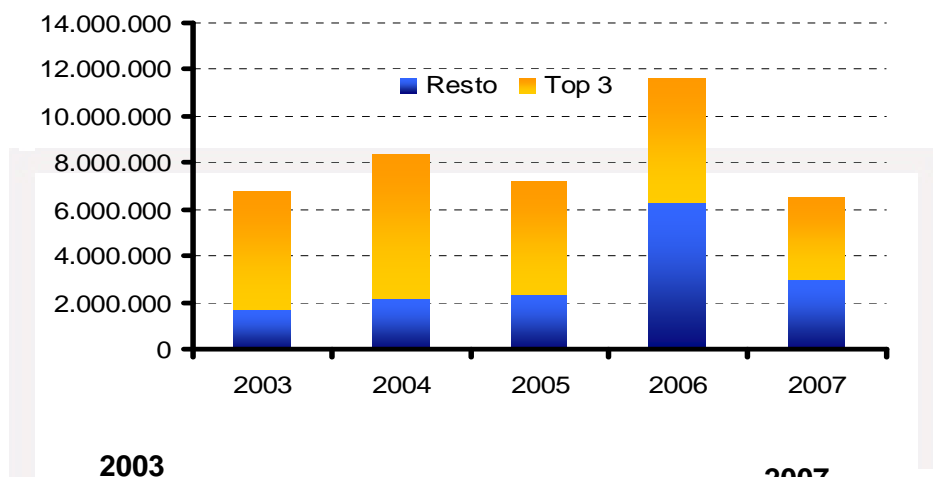
Observamos en los gráficos de importaciones cómo la maquinaria europea dominaba ampliamente el mercado egipcio junto a los Estados Unidos. Suiza, con una de las empresas líderes en el sector, Buller, encabeza las importaciones del año 2003, seguido por Italia, Estados Unidos y otros países europeos como Bélgica, Alemania y Dinamarca. No obstante, debido a la fortaleza del euro y a la entrada de productos especialmente turcos con precios muy inferiores a los europeos, Turquía ha pasado a ocupar el primer lugar en cuanto a exportaciones a Egipto de este tipo de maquinaria.

La compra de maquinaria para la alimentación de ganado, también comprendida en esta partida arancelaria, es una actividad bastante aleatoria. Este sector, como el de la maquinaria agrícola, es dependiente en un alto porcentaje de las compras estatales, y los usuarios (ganaderos) son en general pequeños agricultores pertenecientes a las cooperativas estatales.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8437 Máquinas para limpieza y clasificación de semillas, granos u hortalizas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE LAS MAQUINAS PARA LA LIMPIEZA Y CLASIFICACIÓN DE SEMILLAS Y HORTALIZAS Y PARA LA MOLIENDA DE CEREALES (USD)



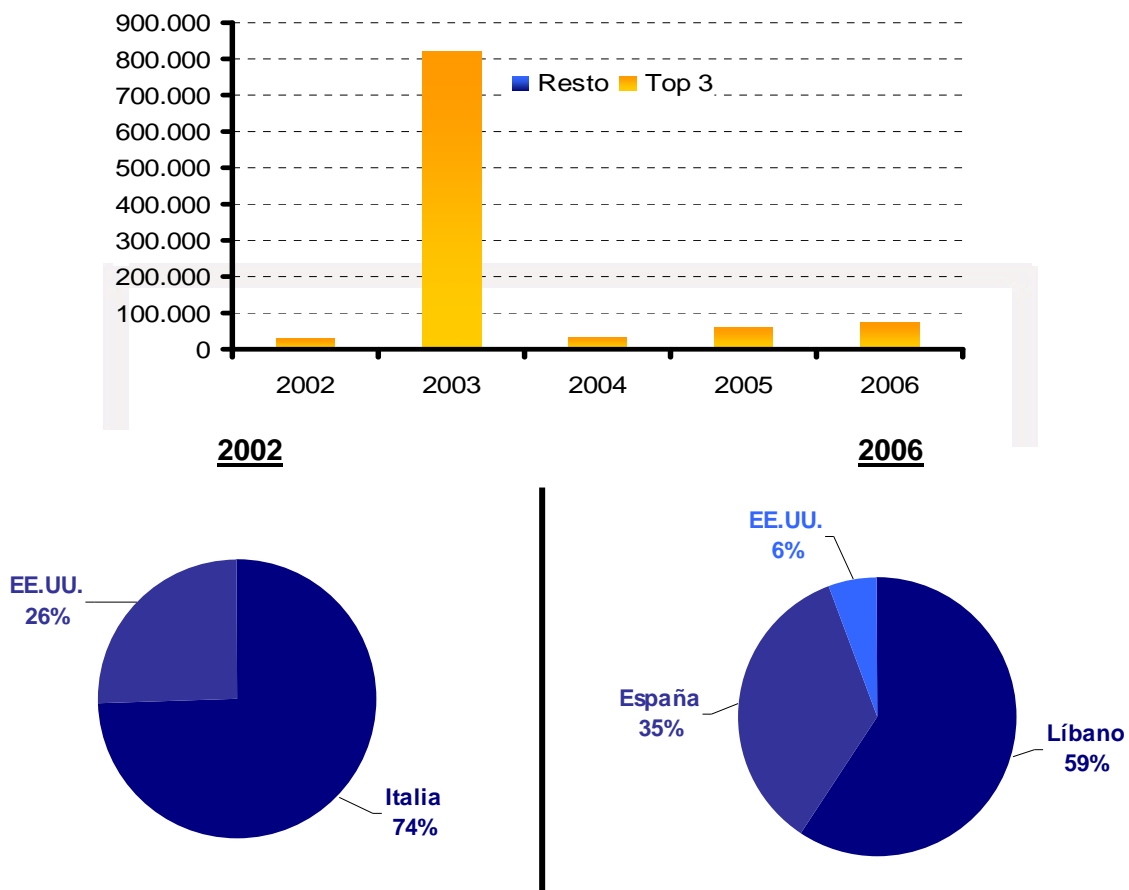
Fuente: CAPMAS

Las importaciones de la maquinaria para la clasificación de semillas y para la molienda de las mismas se han mantenido en general constantes se encuentran en 2007 en niveles similares en cuanto a valor a los registrados en 2003, aunque esto supone una disminución en cuanto a las cifras alcanzadas en el año 2006, donde las importaciones casi duplicaban el nivel actual. También en este caso la presencia de equipamientos provenientes de Turquía y China es cada vez más importante en detrimento de las exportaciones desde países europeos.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8419 31 Secadores, para productos agrícolas

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE SECADORES PARA PRODUCTOS AGRÍCOLAS (USD)



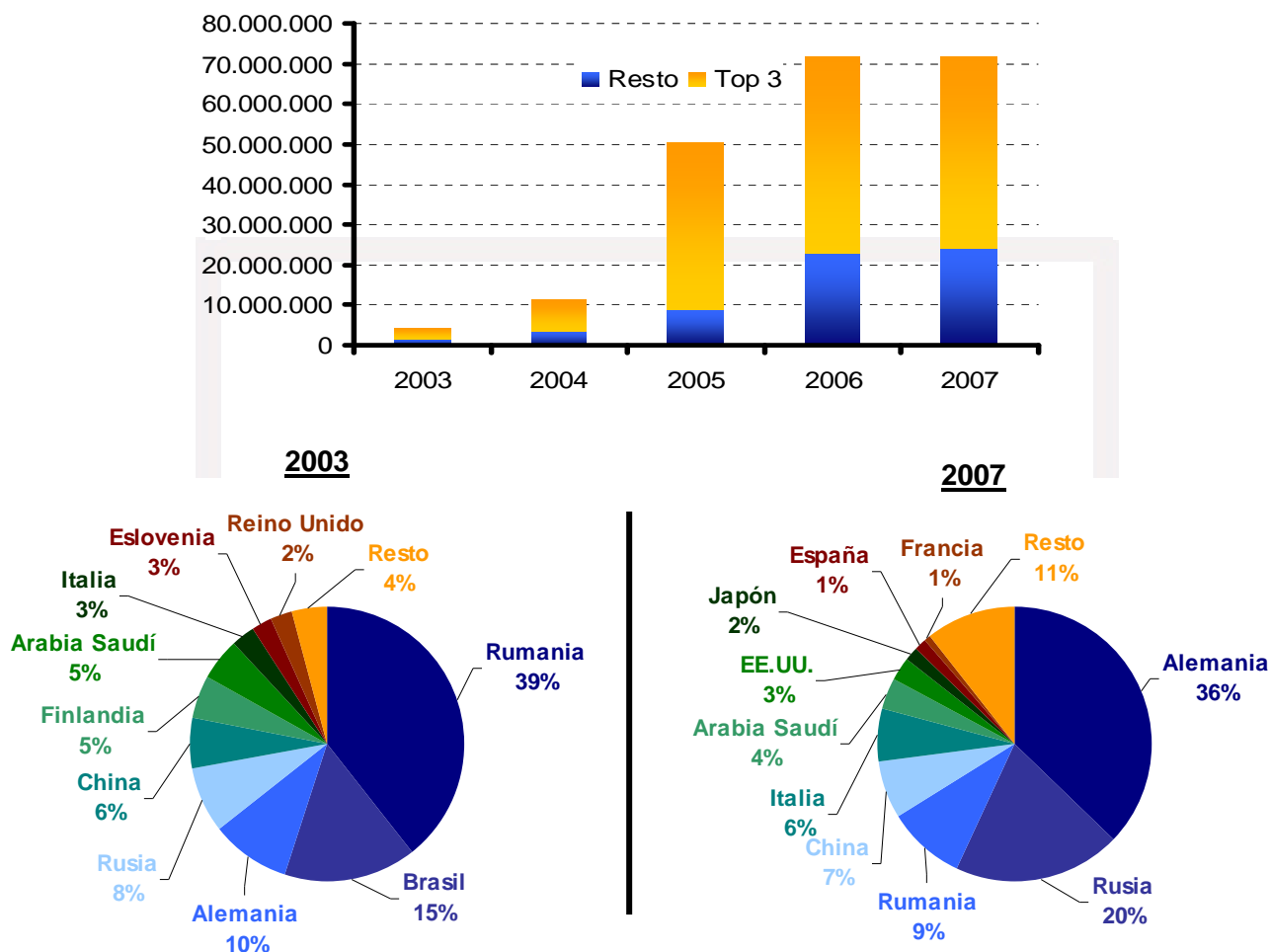
Fuente: CAPMAS

Los suministradores de este tipo de productos a Egipto, como se puede apreciar, son pocos. Resalta el hecho de que España se encuentre entre los proveedores a Egipto de esta maquinaria en 2006. Sin embargo, esto no parece tan relevante si tomamos en cuenta que en general las cifras de exportación para esta partida son bajas.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

8701 Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 8709)

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE MOTOCULTORES Y TRACTORES AGRÍCOLAS (USD)



Fuente: CAPMAS

Las importaciones de tractores se han incrementado en más de un 1.500% en 5 años mientras que las exportaciones del mismo periodo se redujeron. Los países que más exportan a Egipto en el momento son Alemania y Rusia, y Rumania aún mantiene una presencia importante. Debemos que tener, no obstante, en cuenta, que en las cifras de aumento espectacular de esta partida arancelaria también se incluyen otros tipos de vehículos que no son uso agrícola pero que lamentablemente no era posible obtener sólo las cifras de los tractores para agricultura. Las importaciones provenientes de Alemania, las de Rusia y las rumanas son las más significativas.

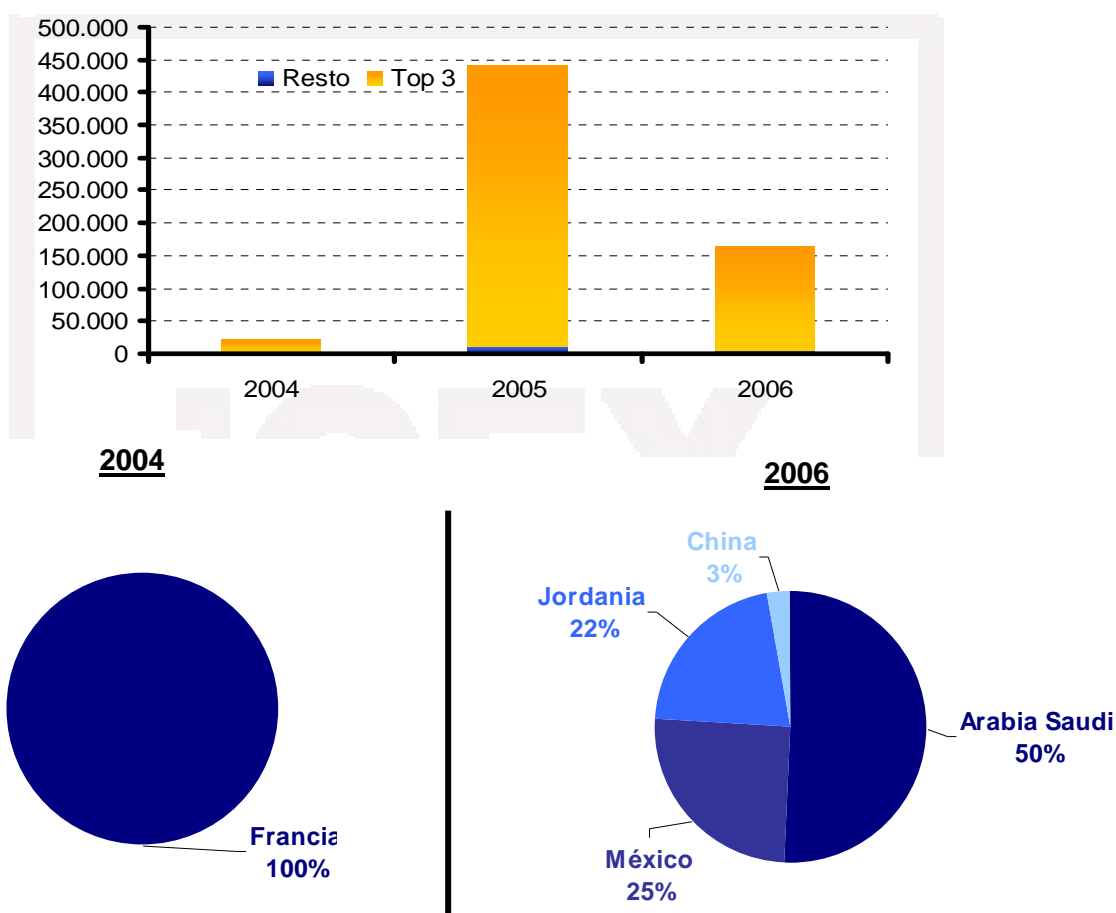
Algunas marcas importadas que son habituales en el mercado egipcio son John Deere (en tractores de gran potencia, de 120 a 220 Cv), New Holland (marca de la que se encuentra toda su gama de tractores), Kubota (en tractores de poca potencia, de entre 25-30 y 120 Cv que el Estado compra cuando hay partidas de ayuda de la cooperación japonesa pues es un

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

producto caro para este mercado en general), Massey-Ferguson (el agente egipcio que distribuye esta marca de tractores es el agente para todo Oriente Medio), SAME DEUTZ-FAHR (con algunos modelos).

8716 20 Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola

EVOLUCIÓN DE LAS IMPORTACIONES DE REMOLQUES, SEMIRREMOLQUES, AUTOCARGADORES Y AUTODESCARGADORES AGRÍCOLAS (USD)



Fuente: CAPMAS

Las cifras de importación de remolques y semirremolques y autocargadores, además de más difíciles de obtener, como podemos apreciar son bastante variables. Según el año en que se trate, este tipo de maquinaria entra además a Egipto procedente de Francia, Estados Unidos, Emiratos Árabes Unidos, Turquía, Arabia Saudí, México, etc,...

III. ANÁLISIS CUALITATIVO DE LA DEMANDA

El mercado de maquinaria agrícola en Egipto está fuertemente orientado a los precios, que se puede considerar que es el primer criterio de compra de los agricultores egipcios. Después viene el criterio de la calidad del servicio post-venta, la liquidez y el coste de las piezas sueltas. En último lugar estaría la composición del material.

Una pequeña parte de los usuarios finales, que representan un 20% del total de usuarios finales, pero que sin embargo constituyen el 40% de la demanda de maquinaria agrícola, dan prioridad a la calidad y a la eficiencia de la maquinaria (éstos participan en proyectos de gran escala).

El precio es el factor de venta más importante para las ofertas públicas, ya que siempre se favorece a los que presentan precios más bajos dentro de aquellas que tienen una calidad de un nivel al menos semejante al requerido. El siguiente factor importante es el tiempo de entrega, seguido del servicio post-venta.

Un factor importante son los programas de ayuda financiera, los cuales ofrecen créditos blandos con amplios períodos de gracia y tasas de interés concesionales (en el 2002, éste fue del 14% para proyectos de inversión y del 18-21% para los de compra-venta). Estos créditos son concedidos al sector privado (comerciantes e inversores locales) con el objeto de financiar sus adquisiciones de maquinaria y servicios técnicos proporcionados por dichos países donantes, y les empuja a seleccionar productos de calidad y de precios altos.

Un ejemplo de estos programas es el concedido por la USAID (U.S. Agency for International Development). Esta agencia concede préstamos con períodos de gracia y de reembolso.

IV . PRECIOS Y SU FORMACIÓN

A continuación se muestra una simulación de precios orientativa acerca de cómo se produce la formación de los precios de los productos analizados (tomaremos 100 como valor base).

Partidas con arancel del 2%

	Valor CIF de la mercancía	100,00
+	Arancel sobre el valor CIF (2%)	2,00
=	Valor de la mercancía libre de aduana	102,00
+	10% Impuesto sobre ventas	10,20
=	Coste de la mercancía	112,20
+	1% Impuesto anticipado sobre beneficio	1,12
	Coste de la mercancía importada	113,32

Incremento de valor final del producto: 13,32%

Partidas con arancel del 5%

	Valor CIF de la mercancía	100,00
+	Arancel sobre el valor CIF (5%)	5,00
=	Valor de la mercancía libre de aduana	105,00
+	10% Impuesto sobre ventas	10,50
=	Coste de la mercancía	115,50
+	1% Impuesto anticipado sobre beneficio	1,16
	Coste de la mercancía importada	116,66

Incremento de valor final del producto: 16,66%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Partidas con arancel del 30%

	Valor CIF de la mercancía	100,00
+	Arancel sobre el valor CIF (30%)	30,00
=	Valor de la mercancía libre de aduana	130,00
+	10% Impuesto sobre ventas	13,00
=	Coste de la mercancía	143,00
+	1% Impuesto anticipado sobre beneficio	1,43
	Coste de la mercancía importada	144,43

Incremento de valor final del producto: 44,43%



ICEX

V ■ PERCEPCIÓN DEL PRODUCTO ESPAÑOL

Algunos importadores-distribuidores más importantes del país señalan que la importación de productos españoles en lo que a maquinaria agrícola se refiere todavía es bastante débil, o que su presencia es casi nula en el mercado. Esto podría ser debido a varias razones, entre las cuales la más importante es el alto precio de los artículos españoles, como es el caso de los pulverizadores manuales, que según un importador, éstos le cuestan el doble que los adquiridos de otros países.

Por otra parte, según algunos de los empresarios egipcios, la poca variedad de productos españoles, y el hecho de que los productos de otros países como Italia ya son conocidos en este mercado, hace más difícil la penetración de los productos españoles en Egipto. Los productos italianos llevan ya muchos años en Egipto y se perciben como de buena calidad (algo inferior a la francesa o a alemana, no obstante) y a la vez con un buen precio.

No obstante, según el Instituto de Investigación de Ingeniería Agrícola, que depende del Ministerio de Agricultura, los productos españoles pueden tener una gran oportunidad en el sector de irrigación en Egipto. Asimismo, los importadores consultados también afirman que los productos españoles se beneficiarían de la buena imagen europea de calidad, que como se señalaba es lo que busca una parte de los demandantes de este mercado.

VI. DISTRIBUCIÓN

En este sector, al igual que en la mayor parte de los subsectores agrícolas, el Gobierno no interviene directamente en la distribución. Es por ello que los principales encargados de la misma son los importadores o distribuidores privados.

Sin duda, la mejor forma de penetrar en el mercado egipcio es a través de agente o distribuidor, ya sea persona física o jurídica. Para ello, es recomendable comprobar su experiencia y su situación financiera, así como los contactos que dispone en el mercado local o en la forma de grandes grupos de agricultura privados o de buena experiencia en los concursos públicos. Además, el agente debería en general contar con servicio de mantenimiento del maquinaria en la forma de un taller en el que cuente con sus propios mecánicos, ingenieros, etc,... Es preferible buscar agentes especializados.

Conviene resaltar también que según la legislación egipcia, es requisito imprescindible contar con la figura del agente cuando se trata de vender al sector público mediante la participación en tenders (ésta es la forma en que el sector público demanda servicios, entre ellos la instalación de sistemas de irrigación y otra maquinaria agrícola). Existe la Ley 89/1998 sobre Concursos Públicos y Ofertas. Además, en este país existen más de 100 empresas paraestatales, obligadas por ley a comprar sus equipos a través de concursos públicos o “tenders”. Sin embargo, el gobierno egipcio tiende a comprar bajas cantidades de maquinaria en línea con la tendencia a reducir el peso del sector público y aumentar el del sector privado.

En cuanto a las compras realizadas por el Gobierno, es ventajoso tener presente la cadencia de los presupuestos del Estado, que se elaboran en agosto y se planifica con ellos en los meses de agosto y septiembre que concursos públicos o “tenders” se realizarán en el año entrante para maquinaria agrícola, llevándose a cabo los concursos durante el otoño para suministrar las nueva maquinaria estatal en el año siguiente.

Existen más de 100 importadores y/o distribuidores de maquinaria agrícola en el país. De entre ellas destacan unas cinco o seis grandes empresas que son las más importantes en cuanto a importación de maquinaria agrícola de gran volumen (cosechadoras, tractores, fumigadores de tamaño grande) para agricultores particulares y participación en licitaciones públicas. Además, existen unas diez empresas que son las más importantes en el campo de los remolques y semirremolques, incluyendo en ellas casi todas las principales importadoras de maquinaria agrícola pesada. De entre estas empresas principales, destacamos algunas en el anexo segundo a esta nota sectorial.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Se puede añadir que la distribución de maquinaria agrícola no está muy concentrada geográficamente. No obstante, podemos destacar la zona de Gomhouriya, en el centro de El Cairo, donde se sitúan unos cuatro distribuidores especializados en el sector.

Respecto a las formas de introducirse mediante la importación directa, la mejor sería estableciendo una *joint-venture* para producir directamente en el país. Esta podría ser una segunda etapa en la relación entre una empresa egipcia y una empresa extranjera, que buscara producir o ensamblar los productos localmente. Podría ser una forma eficaz de acceder al mercado egipcio ya que los productos son normalmente totalmente exentos de los derechos de aduana. También, en estos acuerdos, si son establecidos en una de las zonas industriales egipcias se disfruta de una exención de impuestos durante 10 años, y de 20 años en la zona de Toshka, al sur del país.

Estas particularidades están recogidas en la Ley 8/97, la cual establece el marco legal de las dos formas de invertir en Egipto: en las zonas francas o en el resto del territorio. Dicha ley ofrece incentivos distintos para proyectos que se lleven a cabo en estas áreas, como por ejemplo, a las *joint-ventures* se les otorgan facilidades fiscales si la compañía se establece en alguna de las seis zonas industriales, donde estaría exenta del pago de impuestos durante 10 años.

La “General Authority for Investment and Free Zones” (GAFI) es la única Autoridad competente en lo relativo a incentivos y garantías a las inversiones en Egipto. En enero de 2005 GAFI inauguró una ventanilla única para prestar ayuda a los inversores extranjeros y eliminar los obstáculos burocráticos que era necesario salvar para que una empresa extranjera se estableciera en el país. Las inversiones en inmuebles, que exigían la cooperación de un socio egipcio, también se han liberalizado recientemente

Una empresa extranjera no podrá trabajar en aquellos proyectos de un coste total inferior a 40 millones de libras egipcias. El porcentaje del capital que la empresa extranjera posea en una “*joint venture*” con una empresa local tendrá que ser inferior al 50%, siempre que sea fuera de las zonas de libre comercio.

El 90% de los empleados en una filial comercial de una empresa extranjera, deberán ser egipcios.

Por último, puede ser útil tener en cuenta que las fincas de escala-media son las mayores beneficiarias de los programas de ayudas a la inversión, que incluyen una extensa utilización de tecnología nueva. Estas fincas representan alrededor del 40% de la demanda total de maquinaria agrícola.

VII. CONDICIONES DE ACCESO AL MERCADO

Barreras arancelarias y fiscales.

En virtud del Acuerdo de Asociación firmado entre la UE y Egipto, que entró en vigor el uno de enero de 2004, se está llevando a cabo un desmantelamiento arancelario progresivo en el comercio entre ambas zonas.

En la siguiente tabla se muestra la relación de aranceles Nación Más Favorecida (NMF) aplicables en la actualidad a los productos del sector y el artículo del Acuerdo de Asociación entre la UE y Egipto aplicado a cada partida:

Barreras Arancelarias de las Partidas y Artículos aplicables			
Partidas	Subpartidas	Arancel NMF	Artículo aplicable Acuerdo UE
8432	Todas	2%	-
8433	8433.11, 19, 20, 30, 40, 51, 52, 53, 59 y 60	5%	-
	8433.90	2%	-
8436	8436.10, 21, 29 y 80	5%	-
	8436.91 y 99	2%	-
8437	8437.10 y 80	5%	-
	8437.90	2%	-
8419	8419.31	5%	-
8701	Todas	5%	Artículo 9.1
8416	8416.20	30%	Artículo 9.3

Fuente: Market Access Database

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

Según el Artículo 9.1 del Acuerdo de Asociación, a partir del año en que entra en vigor el Acuerdo el arancel se reducirá hasta el 75% del arancel básico (se reducirá un 25% el arancel básico), para el año siguiente se situará en un 50% del arancel básico (se reducirá un 50%) y así sucesivamente aplicando los porcentajes que quedan recogidos en la siguiente tabla: (Por ejemplo para un arancel del 10%, en 2004 se quedará en un 7,5%, en 2005 en un 5%, en 2006 un 2,5%,...)

Reducción del arancel en % sobre el arancel básico (Artículo 9.1)			
2004	2005	2006	2007
75%	50%	25%	ABOLIDO

Fuente: Mediterranean Agreement Octubre 2002

Para la maquinaria a la que se le aplique este artículo, sus aranceles se han reducido paulatinamente hasta el año 2007. Por tanto, a partir del 2007, no existe arancel sobre estos productos.

Según el Artículo 9.3 del Acuerdo de Asociación, a partir del quinto año después de la entrada en vigor del Acuerdo el arancel se reducirá hasta el 95% del arancel básico (se reducirá un 5% el arancel básico), para el sexto año posterior a la entrada en vigor se situará en un 90% del arancel básico (se reducirá un 10%) y así sucesivamente aplicando los porcentajes que quedan recogidos en la siguiente tabla: (Por ejemplo para un arancel del 10%, en 2009 se quedará en un 9,5%, en 2010 en un 9%, en 2011 en un 7,5%,...)

Reducción del arancel en % sobre el arancel básico (Artículo 9.3)							
2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016
95%	90%	75%	60%	45%	30%	15%	ABOLIDO

Fuente: Mediterranean Agreement Octubre 2002

Desde 1982 se aplica un impuesto sobre las ventas, un impuesto indirecto de estructura y sistema de recaudación similar al IVA de la Unión Europea. Está regulado por la Ley 157 de 1981 y tiene tres niveles impositivos: 5% (alimentos), 10% (la mayoría de los productos), 25% (bienes de lujo). Ello significa que para los productos tratados en la presente nota sectorial, el impuesto sobre las ventas supone un 10%, aplicándose sobre el valor CIF de la mercancía.

Barreras legales

No existen restricciones a la importación de maquinaria agrícola y otros equipos en general. Los agentes locales y los importadores tan sólo deben notificar al Ministerio de Agricultura los productos a importar y obtener el correspondiente permiso, que se otorga automáticamente.

Barreras Técnicas. Certificación y homologación.

La *General Organization for Import and Export Control* tiene que controlar el cumplimiento de la normativa egipcia correspondiente a cada producto importado.

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

En la siguiente tabla se muestra la relación de aranceles Nación Más Favorecida (NMF) aplicables en la actualidad a los productos del sector y el artículo del Acuerdo de Asociación entre la UE y Egipto aplicado a cada partida:

Barrera técnica / Certificado	8432	8433	8436	8437	8419.31	8701	8716.20
Certificado de conformidad							
Inspección estándar para productos industriales o de ingeniería							
Apelación contra el resultado final de la inspección de productos industriales							
Registro del fabricante en el Registro de Inspección Visual							
Aprobación para la importación de animales, productos animales y productos farmacéuticos veterinarios							
Declaración de impuestos de importación para vehículos a motor							
Aprobación de importación de vehículos a motor							
Certificado del Productor							
Fuente: Market Access Database							

A continuación se van a definir cada uno de ellos:

- Certificado de conformidad – un certificado que demuestre que el producto fue importado bajo los estándares de sanidad y seguridad egipcias.
- Inspección estándar para productos industriales o de ingeniería – Documento que confirma que el producto industrial o de ingeniería ha sido sujeto de inspección por parte de las autoridades egipcias y que ha cumplido los estándares exigidos. Este documento es necesario para obtener el Certificado de Conformidad.
- Apelación contra el resultado final de la inspección de productos industriales - Documento de apelación en caso de que el producto no supere los resultados de inspección de la segunda muestra.
- Registro del fabricante en el Registro de Inspección Visual – Documento que confirma que el fabricante de productos industriales no alimentarios o de productos de ingeniería importados han sido incluidos en el Registro de Inspección Visual. Este documento tiene como finalidad facilitar los procedimientos de inspección para la entrada de los productos.
- Aprobación para la importación de animales, productos animales y productos farmacéuticos veterinarios – Documento que aprueba esa importación de animales, productos farmacéuticos veterinarios o las sustancias que se importen con una intención de

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

usarlas en la producción de las mismas posteriormente. La aprobación de importación se presentará por el importador ante el Ministerio de Agricultura y Recuperación de Tierras, en la Organización General de Servicios Veterinarios que la examinará de acuerdo con la situación epidemiológica del país de origen. La petición se presentará como una carta de solicitud escrita en árabe, presentada en una sola copia sin coste para procesarla. El tiempo hasta que se procese es variable y será válida para una única importación a realizar en un mes desde la ficha de aprobación de la solicitud.

- Declaración de impuestos de importación para vehículos a motor – El formulario oficial de pago de impuestos de ciertos vehículos a motor, que se usa adicionalmente a la Declaración de Impuestos de Importación para clarificar más detalles sobre la importación. Debe cumplimentarse en árabe y se debe enviar la declaración original.
- Aprobación de importación de vehículos a motor – Documento que aprueba la importación de los vehículos a motor y que toma la forma de una carta escrita en árabe por el importador pidiendo permiso para una única importación que debe presentarse ante la *General Authority for Roads and Bridges*, y que tarda en ser aprobado dos días.
- Certificado del Productor – Documento que debe contener información detallada de los vehículos que se pretendan importar para su venta en Egipto con información técnica del vehículo. Debe de ser presentado por el productor del vehículo en cualquier idioma, pero se recomienda adjuntar una traducción al inglés o al árabe.

Otras barreras

Por una parte, existe un difícil ambiente empresarial. Egipto no es una economía plenamente competitiva, el mercado es reducido, dominado por unos pocos grupos, con numerosas rigideces, una administración sobredimensionada e ineficiente y un marco legal mejorable, que genera incertidumbre e inseguridad jurídica.

Otro aspecto a destacar es la fortaleza actual del euro frente al dólar, que hace que las importaciones de productos desde países de la zona-euro resulten comparativamente más caras en países con economías que trabajan fundamentalmente con el dólar como es Egipto. Esto puede considerarse como un obstáculo comercial en el momento actual.

VIII. ANEXOS

1. ANEXO ESTADÍSTICO

A continuación podemos observar cómo se distribuyen las importaciones del país de origen de los elementos para la manipulación de fluidos que en la presente nota se tratan (todas las cifras están en dólares americanos, Fuente: CAPMAS)

8432 Máquinas, aparatos y artefactos agrícolas, hortícolas o silvícolas, para la preparación o el trabajo del suelo o para el cultivo; rodillos para césped o terrenos de deporte

AÑO 2.007

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 EE.UU.	746.625	36,43%
2 Italia	702.964	34,30%
3 Países Bajos	154.164	7,52%
4 Alemania	105.947	5,17%
5 Corea del Sur	61.271	2,99%
6 Francia	53.784	2,62%
7 Reino Unido	48.991	2,39%
8 Grecia	35.542	1,73%
9 Turquía	32.994	1,61%
10 Líbano	21.283	1,04%
Total Top 10	1.963.565	95,80%
Resto	86.031	4,20%
Total importaciones	2.049.596	100,00%

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	425.771	39,39%
2 Alemania	257.333	23,81%
3 China	96.861	8,96%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

4 EE.UU.	60.039	5,56%
5 Francia	49.602	4,59%
6 Países Bajos	41.636	3,85%
7 Túnez	35.041	3,24%
8 Reino Unido	28.522	2,64%
9 Brasil	18.716	1,73%
10 Corea del Sur	18.668	1,73%
13 España	5.192	0,48%
Total Top 10	606.418	56,11%
Resto	474.389	43,89%
Total importaciones	1.080.807	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	353.901	19,22%
2 Alemania	179.251	9,74%
3 Arabia Saudí	148.814	8,08%
4 Reino Unido	126.852	6,89%
5 Brasil	120.866	6,56%
6 Portugal	117.621	6,39%
7 EE.UU.	109.466	5,95%
8 España	87.294	4,74%
9 China	77.416	4,20%
10 Países Bajos	66.586	3,62%
Total Top 10	1.388.067	73,39%
Resto	453.107	24,61%
Total importaciones	1.841.174	100,00%

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 EE.UU.	816.063	50,82%
2 Países Bajos	279.216	17,39%
3 Italia	172.684	10,75%
4 Noruega	69.282	4,31%
5 Brasil	62.866	3,92%
6 Alemania	37.706	2,35%
7 Reino Unido	33.736	2,10%
8 Ucrania	30.328	1,89%
9 Japón	22.565	1,41%
10 Israel	22.303	1,39%
11 España	16.416	1,02%
Total Top 10	1.546.749	96,33%
Resto	58.940	3,67%
Total importaciones	1.605.689	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2003

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Alemania	100.945	20,37%
2 Países Bajos	72.870	14,70%
3 Brasil	56.505	11,40%
4 Israel	53.278	10,75%
5 Reino Unido	46.516	9,39%
6 India	32.309	6,52%
7 Italia	25.438	5,13%
8 EE.UU	14.762	2,98%
9 Turquía	13.412	2,71%
10 Francia	13.133	2,65%
Total Top 10	429.168	86,59%
Resto	66.468	13,41%
Total importaciones	495.636	100,00%

8433 Máquinas, aparatos y artefactos de cosechar o trillar, incluidas las prensas para paja o forraje; cortadoras de césped y guadañadoras; máquinas para limpieza o clasificación de huevos, frutos o demás productos agrícolas (excepto las de la partida 8437)

AÑO 2.007

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Japón	3.177.456	22,25%
2 Alemania	2.172.689	15,22%
3 EE.UU.	1.611.461	11,29%
4 Corea del Sur	1.383.726	9,69%
5 Italia	1.108.445	7,76%
6 Bélgica	842.844	5,90%
7 Francia	556.604	3,90%
8 Países Bajos	487.674	3,42%
9 Australia	474.402	3,32%
10 España	421.642	2,95%
Total Top 10	12.236.943	85,70%
Resto	2.041.198	5,90%
Total importaciones	14.278.141	100,00%

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	1.153.776	19,83%
2 Corea del Sur	1.108.766	19,06%
3 EE.UU.	861.082	14,80%
4 Alemania	782.233	13,45%
5 Países Bajos	391.898	6,74%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

6 China	237.076	4,08%
7 Francia	178.184	3,06%
8 Canadá	103.811	1,78%
9 Taiwán	98.672	1,70%
10 Brasil	98.398	1,69%
11 España	87.820	1,51%
Total Top 10	5.101.716	87,70%
Resto	715.636	12,30%
Total importaciones	5.817.352	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	965.065	18,83%
2 Corea del Sur	883.946	17,25%
3 EE.UU.	747.796	14,59%
4 Alemania	739.413	14,43%
5 Turquía	235.891	4,60%
6 Polonia	194.624	3,80%
7 Países Bajos	182.075	3,55%
8 Japón	173.890	3,39%
9 España	155.093	3,03%
10 Taiwán	15.144	0,30%
Total Top 10	4.292.937	83,77%
Resto	831.442	16,23%
Total importaciones	5.124.379	100,00%

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Japón	3.086.751	46,34%
2 Italia	804.046	12,07%
3 Alemania	732.488	11,00%
4 Corea del Sur	409.449	6,15%
5 EE.UU.	393.656	5,91%
6 Australia	208.479	3,13%
7 Países Bajos	173.183	2,60%
8 China	156.866	2,35%
9 España	78.785	1,18%
10 Turquía	77.705	1,17%
Total Top 10	6.121.408	91,89%
Resto	540.316	8,11%
Total importaciones	6.661.724	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2003

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	568.270	24,14%
2 Alemania	268.566	11,41%
3 Corea del Sur	232.245	9,87%
4 Francia	144.152	6,12%
5 EE.UU.	137.061	5,82%
6 Australia	118.093	5,02%
7 Países Bajos	117.354	4,98%
8 Croacia	98.698	4,19%
9 Reino Unido	91.999	3,91%
10 España	89.406	3,80%
Total Top 10	1.865.844	79,26%
Resto	488.379	20,74%
Total importaciones	2.354.223	100,00%

8436 Las demás máquinas y aparatos para la agricultura, horticultura, silvicultura, avicultura o apicultura, incluidos los germinadores con dispositivos mecánicos o térmicos incorporados y las incubadoras y criadoras avícolas

AÑO 2.007

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Turquía	2.289.809	34,91%
2 Italia	1.511.811	23,05%
3 Bélgica	544.562	8,30%
4 Alemania	543.104	8,28%
5 Indonesia	519.328	7,92%
6 Suiza	316.374	4,82%
7 EE.UU.	314.353	4,79%
8 Países Bajos	113.139	1,72%
9 China	98.866	1,51%
10 Japón	15.712	0,24%
Total Top 10	2.636.032	40,19%
Resto	3.923.029	59,81%
Total importaciones	6.559.061	100,00%

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 China	1.004.671	35,31%
2 Bélgica	505.213	17,76%
3 Turquía	294.551	10,35%
4 EE.UU.	264.393	9,29%
5 Italia	251.041	8,82%
6 Países Bajos	148.856	5,23%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

7 Alemania	65.819	2,31%
8 Nueva Zelanda	51.548	1,81%
9 Brasil	32.432	1,14%
10 Suiza	17.508	0,62%
12 España	4.989	0,18%
Total Top 10	2.636.032	92,65%
Resto	209.038	7,35%
Total importaciones	2.845.070	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Dinamarca	1.507.453	29,15%
2 EE.UU.	1.060.614	20,51%
3 Bélgica	906.321	17,52%
4 Italia	527.471	10,20%
5 Países Bajos	413.211	7,99%
6 Turquía	304.998	5,90%
7 Alemania	283.471	5,48%
8 Polonia	56.942	1,10%
9 Israel	28.616	0,55%
10 Japón	19.335	0,37%
Total Top 10	5.108.432	98,78%
Resto	63.204	1,22%
Total importaciones	5.171.636	100,00%

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	1.072.345	48,59%
2 Alemania	516.128	23,39%
3 Turquía	209.097	9,48%
4 Bélgica	167.026	7,57%
5 Países Bajos	82.107	3,72%
6 Reino Unido	63.872	2,89%
7 Uruguay	44.629	2,02%
8 EE.UU.	29.853	1,35%
9 China	18.009	0,82%
10 Dinamarca	3.375	0,15%
Total Top 10	2.206.441	99,98%
Resto	333	0,02%
Total importaciones	2.206.774	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2003

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Suiza	1.382.925	34,61%
2 Italia	901.877	22,57%
3 EE.UU.	546.206	13,67%
4 Bélgica	444.974	11,13%
5 Alemania	242.802	6,08%
6 Dinamarca	164.537	4,12%
7 Turquía	93.433	2,34%
8 Países Bajos	87.798	2,20%
9 Australia	38.229	0,96%
10 España	3.693	0,09%
Total Top 10	3.906.474	97,75%
Resto	89.840	2,25%
Total importaciones	3.996.314	100,00%

8437 Máquinas para limpieza, clasificación o cribado de semillas, granos u hortalizas de vaina secas; máquinas y aparatos para molienda o tratamiento de cereales u hortalizas de vaina secas (excepto las de tipo rural)

AÑO 2.007

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Turquía	1.581.827	24,22%
2 China	1.428.316	21,87%
3 Suiza	510.118	7,81%
4 Brasil	504.317	7,72%
5 Alemania	477.996	7,32%
6 España	338.566	5,18%
7 Países Bajos	322.624	4,94%
8 Italia	305.777	4,68%
9 EE.UU.	262.179	4,02%
10 Singapur	231.106	3,54%
Total Top 10	5.962.826	91,31%
Resto	567.137	8,69%
Total importaciones	6.529.963	100,00%

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Suiza	2.102.307	18,08%
2 EE.UU.	1.790.310	15,40%
3 China	1.408.591	12,12%
4 Turquía	1.269.817	10,92%
5 Italia	898.735	7,73%
6 Suecia	796.382	6,85%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

7 Francia	781.461	6,72%
8 Alemania	437.853	3,77%
9 Líbano	228.332	1,96%
10 Tailandia	135.149	1,16%
11 España	6.539	0,06%
Total Top 10	9.848.937	84,71%
Resto	1.777.555	15,29%
Total importaciones	11.626.492	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 China	2.101.574	29,05%
2 Bélgica	1.691.923	23,39%
3 Turquía	1.066.047	14,74%
4 Líbano	548.000	7,58%
5 Brasil	468.840	6,48%
6 Reino Unido	229.157	3,17%
7 Japón	176.336	2,44%
8 Alemania	151.515	2,09%
9 Italia	110.493	1,53%
10 Taiwán	100.125	1,38%
21 España	13.150	0,18%
Total Top 10	6.644.010	91,85%
Resto	589.221	8,15%
Total importaciones	7.233.231	100,00%

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Bélgica	2.981.200	35,63%
2 China	2.285.562	27,32%
3 Turquía	908.521	10,86%
4 Alemania	610.503	7,30%
5 Brasil	591.108	7,07%
6 Reino Unido	373.486	4,46%
7 Italia	146.109	1,75%
8 Francia	81.947	0,98%
9 España	61.153	0,73%
10 Países Bajos	57.536	0,69%
Total Top 10	8.097.125	96,78%
Resto	269.332	3,22%
Total importaciones	8.366.457	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2003

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Alemania	2.144.736	31,62%
2 Turquía	1.709.562	25,21%
3 China	1.249.683	18,43%
4 Suiza	601.056	8,86%
5 Italia	587.949	8,67%
6 Brasil	250.364	3,69%
7 Países Bajos	55.745	0,82%
8 Reino Unido	34.859	0,51%
9 Siria	25.799	0,38%
10 Dinamarca	25.352	0,37%
Total Top 10	6.685.105	98,57%
Resto	97.293	1,43%
Total importaciones	6.782.398	100,00%

8419 31 Secadores, para productos agrícolas

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Líbano	44.440	59,16%
2 España	26.502	35,28%
3 EE.UU.	4.179	5,56%
Total Top 3	75.121	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	75.121	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	55.344	93,64%
2 EE.UU	3.757	6,36%
Total Top 2	59.101	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	59.101	100,00%

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	24.423	67,33%
2 Alemania	10.346	28,52%
3 Australia	859	2,37%
Total Top 3	35.628	98,23%
Resto	643	1,77%
Total importaciones	36.271	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2.003

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 EE.UU.	819.509	99,76%
2 Italia	1.987	0,24%
Total Top 2	821.496	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	821.496	100,00%

AÑO 2002

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Italia	23.675	74,35%
2 EE.UU.	8.169	25,65%
Total Top 10	31.844	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	31.844	100,00%

8701 Tractores (excepto las carretillas tractor de la partida 8709)

AÑO 2.007

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Alemania	26.673.264	37,17%
2 Rusia	14.223.061	19,82%
3 Rumania	6.541.807	9,12%
4 China	5.063.745	7,06%
5 Italia	4.255.721	5,93%
6 Arabia Saudí	2.558.364	3,57%
7 EE.UU.	2.088.672	2,91%
8 Japón	1.218.826	1,70%
9 España	1.046.000	1,46%
10 Francia	552.175	0,77%
Total Top 10	64.221.635	89,50%
Resto	7.538.089	10,50%
Total importaciones	71.759.724	100,00%

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Alemania	39.695.892	55,27%
2 Italia	4.898.889	6,82%
3 Rumania	4.165.873	5,80%
4 Rusia	3.524.440	4,91%
5 Japón	3.362.471	4,68%
6 China	2.278.029	3,17%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

7 Francia	2.182.447	3,04%
8 EE.UU.	2.133.954	2,97%
9 Suecia	1.531.519	2,13%
10 Chipre	960.465	1,34%
12 España	916.803	1,28%
Total Top 10	64.733.979	90,12%
Resto	7.094.053	9,88%
Total importaciones	71.828.032	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Alemania	35.183.930	69,80%
2 Rusia	3.213.337	6,37%
3 Rumania	2.916.781	5,79%
4 Italia	1.741.073	3,45%
5 China	985.021	1,95%
6 Japón	914.293	1,81%
7 Arabia Saudí	633.798	1,26%
8 Jordania	509.608	1,01%
9 Singapur	486.953	0,97%
10 Suecia	422.869	0,84%
13 España	397.689	0,79%
Total Top 10	47.007.663	93,26%
Resto	3.397.786	6,74%
Total importaciones	50.405.449	100,00%

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Rusia	4.222.411	37,08%
2 Alemania	2.374.947	20,86%
3 Rumania	1.467.743	12,89%
4 China	1.075.962	9,45%
5 Italia	742.088	6,52%
6 Suiza	310.655	2,73%
7 Japón	221.905	1,95%
8 Jordania	167.578	1,47%
9 República Checa	155.413	1,36%
10 Ucrania	124.725	1,10%
Total Top 10	10.863.427	95,40%
Resto	523.624	4,60%
Total importaciones	11.387.051	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2003

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Rumania	1.725.963	39,54%
2 Brasil	669.479	15,34%
3 Alemania	416.311	9,54%
4 Rusia	343.920	7,88%
5 China	248.663	5,70%
6 Finlandia	219.394	5,03%
7 Arabia Saudí	217.656	4,99%
8 Italia	124.060	2,84%
9 Eslovenia	110.164	2,52%
10 Reino Unido	107.404	2,46%
Total Top 10	4.183.014	95,82%
Resto	182.274	4,18%
Total importaciones	4.365.288	100,00%

8716 20 Remolques y semirremolques, autocargadores o autodescargadores, para uso agrícola

AÑO 2.006

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Arabia Saudi	83.526	50,61%
2 México	41.531	25,16%
3 Jordania	35.490	21,50%
4 China	4.496	2,72%
Total Top 4	165.043	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	165.043	100,00%

AÑO 2.005

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 EE.UU.	269.993	60,96%
2 Emiratos Árabes Unidos	132.860	30,00%
3 Turquía	27.966	6,31%
4 Alemania	12.099	2,73%
Total Top 4	442.918	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	442.918	100,00%

EL MERCADO DE LA MAQUINARIA AGRÍCOLA EN EGIPTO

AÑO 2.004

Ranking	Valor (USD)	% cuota importación
1 Francia	22.809	100,00%
Total Top 1	22.809	100,00%
Resto	0	0,00%
Total importaciones	22.809	100,00%

Nota: no hay datos de importaciones de los años anteriores para esta partida.

2. EMPRESAS

ICAT FOR PROJECTS

Actividad: Servicios de depuración y tratamiento de aguas.

4, Salah Magdy St., Off Abdallah St., Heliopolis, Cairo

Tel.: +20 2 22906432; +20 2 24179620; +20 2 24148224

Fax: +20 2 22909237

TANTA MOTORS

Actividad: Fabricante y exportador-importador de tractores para la agricultura.

Km. 15, El-Mehalla Rd., Tanta, Gharbeya

Tel.: +20 12 7734052

Fax: +20 40 2122915

ENGINE FACTORY ARAB ORGANIZATION FOR INDUSTRIALISATION

Actividad: Fabricantes de equipos de depuración y tratamiento de aguas.

Helwan El-Hamamat, 11421 Helwan, Cairo

Tel.: +20 2 25546092; +20 2 25546093; +20 2 25546094; +20 2 25546095

Fax: +20 2 25561315

AFRICAN DEVELOPMENT FOR TRADE

Actividad: Importador y distribuidor del sector agrícola (equipamiento, tractores y maquinaria agrícola, fertilizantes y pesticidas). Servicio post-venta

21, Zaki Osman St., off end of Mohie EIDin Abu ElEzz St., Dokki, Giza

Tel.: +20 2 33382010

Fax: +20 2 33382088

3. FERIAS

SAHARA 2008

Localización: Cairo International Convention Center (CICC)

Sector: Agrícola

Fecha: 9 – 12 julio 2008

Organizador: EXPO

Tel.: +20 2 33447980; +20 2 33464216

Fax: +20 2 33471155

Website: www.saharaexpo.com

E-mail: info@saharaexpo.com

MEB

Localización: International Fair Ground

Sector: Maquinaria para la industria de grano y cereales

Organizador: IGM/ International Group Organizing Exhibitions

Tel: +20 2 33423619; +20 2 33420495

Website: www.igmfairs.com

E-mail: info@igmfairs.com

4. PUBLICACIONES DEL SECTOR

No existen publicaciones sectoriales de interés. Sin embargo, sí existe una publicación anual en forma de índice de empresas, que incluye tanto a las importadoras de productos y maquinaria del sector agrícola como a las empresas inversoras que tienen terreno y proyectos en las nuevas zonas.

Egypt Internacional Agricultural Directory- Export Agricultural Directory

Product Hayel Int'l Information

Giza National Dehydration

Tel: +2 02 33810440; +20 2 33810848

Fax: +20 2 33810832

Correo: info@gizadehydration.com